

Crowd Buying

Energieeinkauf an der Börse



Der Mittelstands-Vertrag
für Strom & Erdgas

Nun können auch kleinere und mittlere
Unternehmen direkt vom Spotmarkt profitieren!

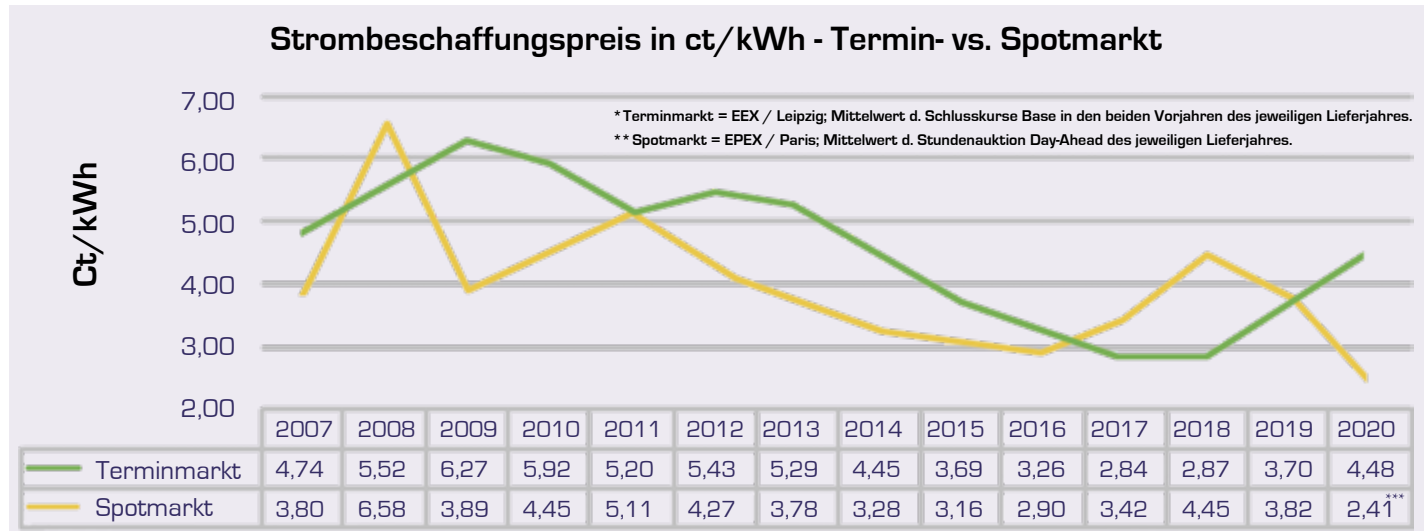
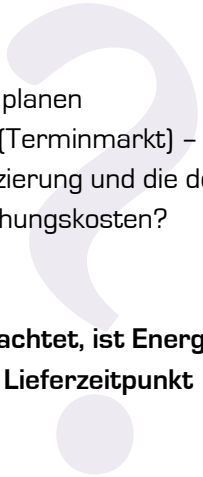
Wir sind Experten für smarten Energieeinkauf per Mittelstandsvertrag

Erlauben Sie uns eine Frage:

Wenn Sie für die kommenden Jahre planen Strom zu einem Festpreis zu kaufen (Terminmarkt) – wer trägt dann die Kosten der Finanzierung und die der Absicherung steigender Stromgestehungskosten?

Richtig! Sie!

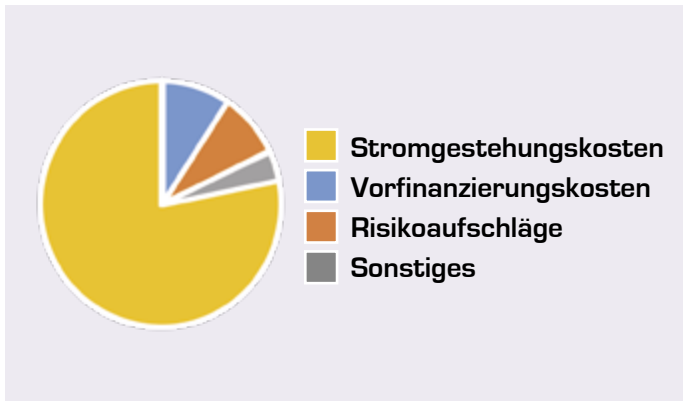
Über einen längeren Zeitraum betrachtet, ist Energie umso günstiger, je näher Kauf- und Lieferzeitpunkt beieinanderliegen!



FAZIT *Terminmarkt - Preis Ø 2007 - 2019 = 4,6 ct/kWh
 ** Spotmarkt - Preis Ø 2007 - 2019 = 4,1 ct/kWh
 *** Mittelwert vom 01.01. bis 30.04.2020

Ein Langzeitvergleich zwischen Termin- und Kurzfrist-Marktmodell bei Strom zeigt, dass ein Beschaffungsmodell über den Kurzfristmarkt in den letzten 13 Jahren gegenüber dem traditionellen Beschaffungsmodell über den Terminmarkt deutlich günstiger war. Und zwar um nahezu exakt 0,5 ct/kWh, also 10,6%!

Dieser Trend ist bei Gas mit minus 10,2% gegenüber der Langzeitbeschaffung vergleichbar! Die Gründe dafür sind denkbar einfach: Risikoaufschläge und Finanzierungskosten entfallen fast komplett, wenn - wie beim Strom-Spotmarkt - zwischen Kaufabschluss und Erfüllungs-/Liefertermin nur ein Tag liegt.



Aktuell kaufen Endkunden ihren Strom- und Erdgasbedarf ein, wie es bei Heizöl der Fall ist: Maximal einmal im Jahr kümmert man sich um die notwendige Energiemenge für das kommende Jahr oder sogar für die kommenden Jahre. Man fixiert an einem Tag den genau an diesem Tag gültigen Preis. Nicht selten ärgert man sich im Nachhinein, dass man entweder zu früh oder zu wenig gekauft hat.

Die Lösung für kleine und mittlere Unternehmen ist der von uns entwickelte Mittelstandsvertrag mit Zugang zu den Kurzfristprodukten:

- Absolute Preis-Transparenz
- Von negativen Preisen profitieren
- Keine Mehr-/Minderungenabrechnung
- Langfristig um gut 10% günstiger
- Hohe Flexibilität bei unvorhersehbaren Ereignissen, die den Energiemarkt beeinflussen
- Administrativer Aufwand sehr gering
- Größtmögliche Flexibilität bei Hinzufügen oder Entfall von Abnahmestellen

Spotmarktzugang & Lieferant

Mit dem Energieversorger Harz Energie konnten wir einen starken Lösungsanbieter als Partner gewinnen, der auch für den Mittelstand den Zugang zum Spotmarkt/ zur Börse ermöglicht.



Der Energiebedarf der teilnehmenden Unternehmen wird gebündelt und hierdurch virtuell zu einem „Großkunden“ zusammengefasst.

Dadurch können die erheblichen Implementierungskosten für den Zugang an den Spotmärkten und der höhere Aufwand, insbesondere bei der Abrechnung, auf den Gesamtbezug umgelegt werden, so dass jedes teilnehmende Unternehmen nur einen sehr geringen Kostenanteil zu tragen hat.

Unterm Strich wird es langfristig günstiger, als der „normale“ Einkauf: an einem Tag – für ein oder mehrere Jahre (Terminmarkt).

Die Abrechnung erfolgt natürlich pro Firma und in gewohnter Form.

Idee & Entwicklung



Teilnehmende Beraterfirmen



Kontakt

GMW Projekt AG & Co. KG
Am Klagesmarkt 30 | 30159 Hannover
+49 511 90589410
info@gmw-projekt.de